



Fiche d'information sur la qualification

La communauté Lumina

Les praticiens de la communauté Lumina sont des experts dans leur domaine. En rejoignant cette communauté, vous bénéficierez du soutien nécessaire pour concevoir et proposer des interventions personnalisées et étonnantes, en utilisant les Portraits Lumina en quatre couleurs de niveau international et un environnement où les connaissances de base sont accessibles en un clic. Il s'agit d'un groupe de professionnels très efficace qui peut concevoir des interventions d'apprentissage à grande échelle, à thème, pour vos clients, en face à face ou virtuellement.

Aperçu de la qualification

En tant que praticien, la qualification Lumina Sales met entre vos mains la gamme complète des ressources pratiques et inspirantes de Lumina. Cela comprend un portefeuille de Portraits Lumina intégrés pour différents domaines d'application, soutenus par des cahiers d'exercices, des aides au travail, des présentations PowerPoint et des formations en ligne. Ensemble, ils forment la connaissance soigneusement distillée par Lumina des meilleures pratiques du secteur.

La combinaison de ces meilleures pratiques avec votre connaissance des exigences uniques de vos clients se traduit par une conception d'apprentissage exécutée avec une orientation humaniste. Notre qualification Lumina Sales est disponible dans un format mixte allant de entièrement virtuel à entièrement en face à face et tout le reste. Nous veillons à ce que le parcours d'apprentissage offre de nombreuses possibilités d'expérience pratique, de sorte qu'à la fin de la qualification, le praticien soit prêt à l'envol et à mettre en œuvre ses nouvelles ressources.

Questions de qualification

- Q « Comment puis-je devenir un praticien Lumina Sales - qualifié dans les ressources d'apprentissage et d'évaluation de pointe? »
- Q « Comment puis-je obtenir une licence pour concevoir et dispenser des programmes Lumina, en utilisant la gamme complète de portraits, de PPT, de cahiers d'exercices et de ressources électroniques ? »
- Q « Comment puis-je déployer de manière rentable les programmes de Lumina dans mon entreprise cliente ? »



Exemple de qualification virtuelle mixte Lumina Sales

Plateforme d'expérience Lumina Learning  6 à 8 heures au total

Apprentissage social en ligne à son propre rythme



Partie 1 en ligne

Introduction à Lumina Sales

Mandala Lumina Sales

Modèle Sales en 6 étapes



Partie en ligne 2

Votre portrait Sales

Théorie et validité

Établir un rapport et lecture rapide

Comprendre votre Persona en surtension

Ressources et matériels supplémentaires



Lumina Sales
Débriefings de
la pratique
2 Sessions

 2 heures



Salles de classe virtuelles  3,5 heures chacun

Leçons et exercices en groupe animés



Ateliers en distanciel 1

Exercice des cartes

Discussion entre pairs

Acheter de l'expertise

Établir une relation



Ateliers en distanciel 2

Coaching par les pairs

Voyage vers le calme

Le cycle des acheteurs

Application de Lumina Sales

Indicateur de préparation



La qualification Lumina Sales est disponible dans une variété de formats mixtes différents

Objectifs de la qualification

À la fin de cette qualification, tous les praticiens:

Faites l'**Expérience** d'un atelier de transformation Lumina Sales

Comprenez la théorie et la validité du cadre Lumina Sales

Développez vos capacités professionnelles et votre confiance

Élaborez un plan d'action pour la mise en œuvre pratique



luminalearning.com